



**TWL als Vorantreiber.  
Mit Expertise vorangehen.**

**twl**

Die Zukunft kann kommen

## Über uns

TWL versorgt Privathaushalte, Industrie, Gewerbe und Landwirtschaft seit über 100 Jahren sicher mit Strom, Erdgas, Wärme, Kälte und Trinkwasser. Als kommunaler Arbeitgeber liegen uns die Menschen und eine familiäre Atmosphäre besonders am Herzen. Wir bieten unseren Mitarbeitern ein breites Angebot an attraktiven Zusatzleistungen, die Sie unterstützen, das Beste aus sich herauszuholen. Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie ein Teil unseres Teams für innovative Energielösungen mit Herz und Verstand. Die Zukunft kann kommen – mit Ihnen.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Leiter Produktmanagement und Dienstleistungsvertrieb (m/w/d)

**Wirtschaftsingenieur, Diplomingenieur, Betriebswirt**

### Ihre Hauptaufgaben

#### Führung:

Sie leiten ein kompaktes Team und verstehen es durch Ihr modernes Führungsverständnis gemeinsam mit Ihrem Team die gewünschten Erfolge zu erzielen. Sie berichten direkt an den Leiter Vertrieb.

#### Produktmanagement:

- Management des TWL-Produktportfolios (Product-Lifecycle-Management) für alle Commodity-Produkte und Energiedienstleistungen von TWL
- Gewinnung von produktbezogenen Informationen in Bezug auf Markt- und Wettbewerb sowie technischen, wirtschaftlichen und gesetzlichen Rahmenbedingungen
- Bewertung von Produktideen und Geschäftsmodellen bezüglich der Bedürfnisse des Marktes und der Unternehmensstrategie
- Verantwortung für Wirtschaftlichkeitsbetrachtungen zur Bewertung von Produkten
- Bereichsübergreifende Abstimmung und Planung von Umsetzungsprojekten inkl. IT und Abrechnungsprozesse
- Verantwortung für die Preis- und Vertragsanpassungen aller Produkte
- Verantwortung für die Entwicklung und Anpassung von Endkundenverträgen und AGB zu allen Produkten

#### Produktmarketing (Kommunikation)

- Entwicklung einer Marketingstrategie für den Vertrieb von Commodities und Dienstleistungen
- Aufstellung eines Marketingplans für verschiedene Sparten und Kundensegmente
- Steuerung von Agenturen und Dienstleistern
- Verantwortung für den Inhalt der vertrieblichen Seiten der TWL Homepage
- Freigabe, Planung und Durchführung der entsprechenden Maßnahmen
- Verantwortung für alle Schreiben, die automatisiert an Kunden und verschickt werden, unter anderem Rechnungslayout etc.

#### Verantwortung für den Dienstleistungsbetrieb

- Verantwortlich für die strategische Entwicklung des Dienstleistungsvertriebes
- Erarbeitung von Strategien und Konzepten für die Einbindung von neuen Vertriebskanälen und die Betreuung von Marktpartnern

### Das bringen Sie mit

- Abgeschlossenes Hochschulstudium in einer betriebswirtschaftlichen oder technischen Disziplin (z. B. Wirtschaftsingenieur, Diplom-Ingenieur, Diplom-Betriebswirt, Bachelor/Master, etc.) oder
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit Weiterbildung zum Bachelor mit entsprechenden Inhalten (z.B. Energiewirtschaft, Umwelttechnik, Elektrotechnik, Physik etc.) oder einschlägige Erfahrungen in der Entwicklung und dem Management von Energieversorgungsprojekten (z.B. Contracting, EEG Anlagen etc.)
- Mehrjährige, einschlägige Berufserfahrung mit erster Führungsverantwortung oder deren Übernahme als nächsten Schritt Ihrer bisherigen Karriere
- Erfahrung im Projektmanagement
- Umfassende Kenntnisse der energiewirtschaftlichen Zusammenhänge
- Erfahrung im Umgang mit Kunden und Dienstleistern
- Hohes Maß an Kundenorientierung und unternehmerischem Denken
- Betriebswirtschaftliche Kenntnisse zur Beurteilung von Projekten und zum Aufstellen von Wirtschaftlichkeitsbetrachtungen
- Technische Kenntnisse von Anlagen der Energieversorgung
- Hoher Anspruch an Qualität und Selbstkontrolle, insbesondere im Bereich Preis- und Vertragsgestaltung
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten zur Beurteilung der Marktentwicklung und neuer Produktideen
- Hohes Maß an Selbstständigkeit und Verantwortungsbewusstsein

### Das bieten wir Ihnen

Gehen Sie voran und heben Sie Ihre berufliche und persönliche Entwicklung auf ein neues Level. Ihre wertvolle Arbeit wird belohnt: durch Betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen, modernes Gesundheitsmanagement und durch ein Arbeitsumfeld mit zahlreichen Angeboten zur Vereinbarkeit von Beruf und Familie.

**Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Kennziffer 13/2021, Ihrer Gehaltsvorstellungen und Kündigungsfrist an: [bewerbung@twl.de](mailto:bewerbung@twl.de)**

### Ort der Tätigkeit:

TWL AG · Bismarckstraße 6 · 67063 Ludwigshafen

### Ansprechpartner:

Frau Christina Kiefel  
0621-505 3380,  
E-Mail: [christina.kiefel@twl.de](mailto:christina.kiefel@twl.de)  
oder Herr Rainer Schmidbauer  
0621-505 2320,  
E-Mail: [rainer.schmidbauer@twl.de](mailto:rainer.schmidbauer@twl.de)

